

清远市大学生直播电商大赛的方案

一、背景及意义

为优化我市电商直播产业发展环境，以清远市大力打造广清“万亩千亿级”纺织服装产业、清远五大百亿农业产业为契机，大力发展电子商务新业态，推动直播、短视频等新型电商消费扩容提质，推进线上线下融合消费双向提速；创新电商人才培养模式，推动清远高校与电商企业深度合作，将竞赛项目融入专业课程教学，强化综合技能训练，以赛促学、以赛促教、以赛促产、以赛促销、以赛促才，致力培养适应新时代清远电商行业发展需求的应用型人才；培育壮大电商企业，引导清远企业电商销售模式转型升级，与直播平台加强合作，创造更多展示推介机会，打造更具影响力的直播品牌，进一步提升清远企业、品牌及产品影响力，不断激发电子商务市场活力、潜力，助力清远高质量发展。

本次大赛旨在提升清远市大学生的电商实战技能和未来职场就业竞争力，进一步推动广东省职教城大学生创新创业的产学研深度融合。

二、组织架构

(一) 指导单位：清远市商务局、广东省职教城（清远）事务中心

(二) 主办单位：广东省职教城（清远）产教融合研究

院、清远市电子商务服务行业协会、清远市零售商业行业协会

(三) 承办单位：广东金融学院、广州生本新营销管理有限公司

三、参与对象

所有在清远高校就读的学生均可组团报名，每个团队需有1名导师带队。

四、报名渠道及方式

(一) 报名渠道

粤职教城微信小程序；

(二) 报名方式

以导师带队+小组形式报名，参赛小组成员人数控制在3-7人（包含指导老师），参赛小组名字和口号自拟，但必须积极向上，表达正能量，不得违背公序良俗及损害赛事声誉形象。

五、赛事内容

(一) 赛事流程

本次赛事为清远市大学生直播电商大赛，赛事基本流程如下：

1、大学生通过粤职教城小程序以“导师带队+小组报名”

方式报名；

2、在赛事提供的选品清单中自主选择带货产品；

3、以通过报名登记的可进行直播带货的账号【平台不限，直播账号数量不限】，以直播、短视频、图文等形式进行带货；

4、赛事分为初赛、决赛两个阶段，主要基于带货销售额决出最终获胜者。

（二）赛事时间

赛事启动大会：2023年10月12日

赛前咨询及报名：10月13日-10月23日

赛前咨询目的是让学生进一步了解赛事相关细节，踊跃报名。

赛事咨询渠道包括赛事微信群、赛事承办方联络人等。

赛事培训时间：2023年10月13日起

赛前培训的目的是让所有参赛者基本了解和掌握直播及短视频带货的基础知识和技能。

培训内容包括：各平台带货参与门槛、个人账号快速起号养号技巧、个人账号带货权限开通指引、直播及短视频基础知识、直播话术及互动技巧、如何通过氛围及场景塑造有效带货、短视频脚本撰写技巧、货品卖点提炼技巧、短视频拍摄、布景及运镜技巧等。

初赛时间：2023年10月24日至11月23日

参赛队伍由一名代表在线上（粤职教城小程序）填写报名表，审核通过后，从**2023年10月24日**起，通过报名登记的可进行直播带

货的账号【平台不限，直播账号数量不限】，以直播、短视频、图文等形式进行带货，以截止到 11 月 23 日所累计的销售额作为参赛成绩决出 32 强，颁发获奖证书。

决赛与颁奖大会时间：2023 年 12 月 4 日

初赛决出的 16 强队伍参加颁奖大会，并用短视频/现场表现等方式【每队 90 秒时间】展示团队风采，评委亮分，按 90%累积销售额+10%评委亮分排名决出 8 强。

（三）赛事地点

赛事启动会：广东金融学院大会堂

颁奖大会：广东金融学院大会堂

（四）赛事规模（拟定）

赛事启动会：各校组织教师、学生参加；

赛事颁奖大会：各校组织教师、学生参加；

（五）赛事主题

播种梦想 成就青春

（六）赛制说明

1、赛制环节：本次大赛分为初赛、决赛两个环节；其中：初赛决出 32 强，颁发获奖证书；初赛决出的 16 强队伍最终在颁奖典礼上通过现场风采决出 8 强。

2、评选依据：

1) 初赛【32 强】按参赛队伍在赛事期间完成的累计销售总额排名；

2) 决赛由初赛【16强】队伍,按90%累计销售额+10%现场评委打分排名决出【8强】。

(七) 赛事其他相关事宜

1、关于参赛奖励:所有参赛者都将获得由清远市商务局和广东省职教城(清远)事务中心联合颁发的参赛证书;此外,颁奖大会将对决赛决出的8强队伍及优秀带队导师表彰颁奖,包括奖金、奖牌、奖杯等,具体情况待定。

3、关于参赛带货佣金:参赛期间,带货所有佣金均归参赛队伍所有(具体以带货产品提供的佣金比例为准)。

4、关于参赛版权:参赛队伍及参赛者在赛事期间,因参赛所产出的视频、图文素材(含出镜者的个人肖像权),赛事举办方有权将其用于赛事相关的商业宣传。

(大赛报名主要联系人:向阳 18025044094)